

中国青年报 中青在线记者 王品芝 实习生 伍 越

姐,要装修吗? 您好,有理财需求 如今,这样的推销电话、骚扰电话、 诈骗电话屡见不鲜,让人不堪其扰。骚扰电 话已成为社会肌肤上的一块 牛皮癣。

日前,中国青年报社社会调查中心联 合问卷网,对2005名受访者进行的一项调 查显示 .44.7%的受访者经常接到骚扰电 话,42.1%的受访者每天至少会接到1个骚 扰电话。要想减少骚扰电话,73.2%的受访

减少骚扰电话 73.2%受访者认为防止个人信息泄露很重要

42.1%受访者每天至少会接到1个骚扰电话

者认为保护好个人信息很重要。

42.1%受访者每天至少会

每周都会接到各种各样的骚扰电 话,卖保险的、贷款的、推荐理财产品的、 诈骗的 不胜其烦。在金融行业工作的尹 京,至今已有近10年。现在用的手机号从 上学时就没有换过,在各种地方都留过, 自然也被泄露了很多次。

调查中 44.7%的受访者称日常生活中 经常接到骚扰电话 52.7%的受访者偶尔接 到 2.6%的受访者从未接到。6.7%的受访者 接到骚扰电话的频率是每天3个以上, 35.4%的受访者每天1~2个 38.0%的受访 者每周1个,此外,还有12.0%的受访者每 月1个、3.2%的受访者每季度1个 ,4.2%的

北京某高校大二学生陈璐, 也有被电 话骚扰的经历。 现在用的手机号是初中时 办的,和同学们相比,我接到的骚扰电话

陈璐接到的骚扰电话大部分是买卖房 屋和贷款的,可能他们以为我是工作多年 的上班族。这时 我都会说 还在上学 不需 要。我发现学生的身份对于抵挡骚扰电话 非常有用 他们只要听到你还在读书 就会

中国电信集团某分公司建设部门主管 李玉说,越发达的地方,骚扰电话越多,尤 其是北上广等大城市,每个人每周都会接 到数量不定的骚扰电话。有些人会在手机 上安装防骚扰软件,但效果参差不齐。

接到骚扰电话后,大家一般会怎么办? 调查中,61.9%的受访者直接挂断,不和对 方交谈:48.4%的受访者敷衍交流几句后挂 断;33.2%的受访者会将电话号码拉黑; 23.3%的受访者怒斥对方,让其不要再骚扰 自己:11.9%的受访者将电话号码举报。

对于各种各样的骚扰电话,尹杰的做法 是 ,一律不理。不管是什么样的骚扰电话 ,你 直接说不需要,然后挂掉电话,就是最好的 方式。曾经我也会和他们多说几句,但这样 会让他们误以为你需要这种服务 就会不厌

其烦地和你说很多 挂了电话之后还不定期 地打回来 能把自己搞得头大。

陈璐对于骚扰电话的态度比较随意, 除了上课时间没办法接电话,其他时候打 进来的电话我都会接,虽然这样难免会接 到骚扰电话,但是一两句就可以打发了,也

减少骚扰电话 ,73.2%受 访者认为防止个人信息泄露

李玉指出 骚扰电话屡禁不止 很大一 部分原因是个人信息的泄露。现在大家下 载各种手机软件、登录各种网络平台时,很 容易留下自己的手机号。如果遇到不良商 家 就会给自己带来麻烦。

另外,作为骚扰电话主要组成部分的 诈骗电话 其背后的团伙很猖獗 有的地方 已经形成了完整的诈骗链条。他们以骗钱 为目的,电话内容非常逼真,而且诈骗方式 不断翻新,没有一定的警惕性很容易被 骗。李玉特意提醒到。

大家会采取什么措施应对骚扰电话?

调查中 54.6%的受访者选择不接听陌生电 话;46.9%的受访者会凭借个人经验,选择 性接听电话 ;46.5%的受访者会安装防骚扰 手机软件。

对于应对骚扰电话,尹杰已经积累了 丰富的实战经验。之前我用的是安卓手 机,安装了一个防骚扰手机软件,骚扰电话 打进来的时候会显示号码有问题。换了苹 果手机后,有的号码没办法被拦截,但有的 号段一看就有问题,比如140、130开头,一 般这种电话我都不会接 。

减少骚扰电话 你认为政府应该采取 哪些措施?73.2%的受访者认为保护个人信 息,防止泄露很重要:62.0%的受访者认为 应加强管控监督 强化部门联动 :60.0%的 受访者建议完善违规追究机制 ,责任追究 落实到人 34.8%的受访者建议定期发布违 规信息 加大问题曝光力度。

李玉觉得,从政府的角度来看,首先要 完善法规制度 ,虽然现有的广告法、电子商 务法和消费者保护法涉及到了骚扰电话的 问题,但是相关内容还不够细化完善,需要 进一步推进;从企业的角度来看,骚扰电话 的技术不断更新,他们可以把任何号码伪 装成正常号码 以增加可信度 所以多个部 门联手非常重要。另外,通信管理局也会通 过管制,加强对运营商的管理,我们运营 商也非常重视 在做好实名制的前提下 会 加强防诈骗防骚扰的宣传。如果一些诈骗

号码涉及到的运营商进行整改 。 尹杰认为从个人的角度看,防止个人 信息泄露是关键。另外,政府也要完善法 规制度,一旦有公司落网,追责要落实到

人,这样会起到一定的威慑作用。

陈璐认为,每个人都要有信息安全意 识。日常收快递,我都会把快递单上姓名 电话划掉 这样可以保护自己的信息安全。 同时,建议政府在网上设置一个平台,定期 曝光违规信息。此外,一些网络公司推出的 防骚扰 App 也很有用,建议加大这方面的

受访者中,男性占44.5%,女性占 55.5%。00后占0.8%,90后占24.3% 80后占 52.2%,70后占17.2%,60后占4.4%,50后占

79.3%受访者赞成叫停家长为孩子作业签字的做法

70.1%受访者认为家长承担了过多责任

,那么家长的 责任 是指什么呢?

中国青年报 中青在线记者 杜园春 实习生 毛 鑫

教师直接在家长群布置学生每日作 业 ,家长要给孩子批改作业、辅导功 如今, 家长作业 的现象似乎有 愈演愈烈之势。不少家长越来越多地参与 到孩子的家庭作业中,甚至成为主力,这 华市金东区实验小学发出一份公约《让家 长告别检查作业 实验小学教师公约之 作业篇》, 叫停家长检查作业、家长为孩 子家庭作业签字等情况,引起了社会的广

日前,中国青年报社社会调查中心联 合问卷网对2001名受访者进行的一项调 查显示,81.8%的受访者表示身边有家长 被 家庭作业实为家长作业 问题困扰, 70.1%的受访者认为家长过多承担了教师 的教育教学责任。 家庭作业 变 家长 作业 ,63.3% 受访者认为是教师淡化教育 责任意识,向家长转移责任。80.1%的受 访者认为让教育回归本位是教育教学中的

79.3%受访者赞成叫停家 长为孩子作业签字

我儿子班上有家长微信群,老师会 在群里布置作业,并要求家长检查。一直 以来都这样,我都已经习惯了。 重庆市 民李娟 (化名) 的孩子今年上小学五年 级, 很多孩子还小的朋友经常抱怨,老 师会布置一些超出孩子能力范围的作业, 没有家长的帮助根本完不成,更多的时候 只能家长自己做,孩子几乎不能参与其

家在山东的全职妈妈陈希的孩子刚上 一年级 老师现在布置的作业都是写作 文、写观察动植物的日志等,孩子怎么可 能做到?基本上都是我和他爸做,有时还 雲要我妹妹帮忙。

民调显示,81.8%的受访者表示身边 有家长被 家庭作业实为家长作业 问题 困扰,其中25.6%受访者表示这样的家长 非常多。受访的幼儿、小学生家长表示身 边家长有这一情况的比例更高(86.5%)。

我不太知道这样的作业对孩子有什 么意义,受苦受累的是家长。但家长又不 便给老师一直提建议。 陈希坦言,她曾 在家长群里提过这个问题,但因其他家长 没有反应,老师最后也没有采纳她的建

对于叫停为家长为孩子作业签字的做 法,79.3%的受访者表示赞成。其中,受 访的幼儿、小学生家长赞同的比例高达

中国教育科学研究院研究员储朝晖分 析,如今学校和家长都对学生的学业有越 来越高的要求,而教育现状是分数决定孩 子未来能上什么学校,这也加剧了学校的 压力,当学校承受的压力太大时,自然就 把压力转到了家长身上。 很多家长成了 学校应试教育的帮手,一些家长一心为了 孩子成绩自愿地参与进来,而有的家长是 被动的。

70.1%受访者认为家长过 多承担了教师的责任

对于 家庭作业变家长作业 现象, 63.3%的受访者认为是教师淡化教育责任 意识,向家长转移责任。其他的看法还 有:学生不上心学习任务和进度,学习能 动意识被降低 (54.9%); 是对 家校共 建 的曲解 (49.3%) 以及是正常现象, 家长是孩子教育的第一责任人 (19.5%)。

老师会觉得不能顾及所有学生,而 家长也有教育孩子的责任,于是就让家长 监督孩子做作业、甚至代替教师检查作 业。但如果一些教学任务过于倚重家长, 可能就是老师偷懒或想把责任推给家

李娟感觉,家长大多希望老师能多照 顾自己的孩子,而且陪孩子学习也是家长 的一份责任,因此 也就对老师的要求言 听计从了。现在想想,有点老师 指挥 家长的感觉。

陈希认为,家长过多参与到家庭作业 中,主要是因为缺少和老师之间的沟通, 不能理解老师布置一些作业的目的。作 业一多,家长更忙不过来。孩子的学习肯 定不能都指望老师,家长多参与些也是应 该的。老师和家长之间应多一些理解 起寻找最适合孩子的教育方式。

近几年一直在提倡加强家庭和学校之 间的沟通联系,形成学校和家庭教育的合 力。可不知不觉中,家长肩上的孩子课业 任务越来越重。对此,70.1%受访者感 慨,没有把握好家校共建的 度,家长 过多承担了教师的教育教学责任。受访的 幼儿、小学生家长持有此看法的比例达 76.0%。

72.1%受访者希望教师认 清教学主要责任 不依赖家长

储朝晖认为,家庭教育和学校教育的 功能、目标和定位都是不一样的,二者之 间应该有正常的分工:家庭教育主要是培 养孩子的生活能力以及待人接物、为人处 世的能力:学校教育主要是帮助孩子提高 思考能力、判断能力和学习能力,帮助他 们提高学习成绩。可现在二者已经混在了 家庭教育本来的一部分功能职责 没有了,转而帮着学校去考虑孩子应试的

都说 家长是孩子教育的第一责任

在受访者看来,家长的责任主要体现在塑 造孩子健康人格 (67.5%), 培养孩子良好 品格 (64.3%), 培养孩子生活自理能力 (61.3%), 培养孩子兴趣爱好 (50.7%) 等 方面,其他依次还有:辅导孩子课业功课 (27.2%), 给孩子传授知识文化 (19.1%),代记作业、代做等学习 帮 手 (4.6%)。基于此,80.1%的受访者认 为当务之急需让教育回归本位。

李娟认为 落实好 家校共建 除了少 布置孩子水平能力范围外的作业,学校还 应想一些更好的家校联系方法。还希望老 师和家长之间能多一点相互尊重。我们有 一个共同的目标,就是希望孩子好。

家校共建的一个重要前提就是,学 校教育和家庭教育的边界清晰。而且,家 长和教师在地位上、人格上都是平等的, 甚至在某些方面,家长比老师懂得更多。 但现在更多的情况则是家长无条件地服从 老师。 储朝晖表示,应该在家校平等的 基础上,老师与家长一起,结合孩子的具 体情况进行沟通和分工。

改变 家庭作业实为家长作业 现 . 72.1%的受访者希望教师认清教学的 主要责任,不依赖家长;59.9%的受访 者建议家长以德育为主,配合教师的智 师的工作职责并进行监督:34.1%的受 访者建议宣传 家校共建 的正确互补

受访者中,71.5%的受访者是幼儿或 小学生家长。居住在一线城市的占 34.75, 二线城市的占42.7%, 三、四线城 市的占18.0%,小城镇、县城的占3.4%, 农村的占1.2%。

除了已有的录播课程,还有定期开设的

在线直播课,其中24.2%的受访者体验过

3次以上,56.8%的受访者体验过1~2次。

名在线直播课的忠实用户,已经学习过

10多门直播课程。 听得最多的是关于个

访者最看好的网络直播课类型。其他类型

依次是:健身养生(25.6%)、面试培训

(25.2%)、音乐培训 (23.7%)、写作培训

(19.0%)、编程培训 (16.6%)、考研培训

(15.8%)、金融经济 (15.6%)、国考培训

(13.1%)、新媒体培训 (12.2%)、时间管

动被认为是直播课的最大变化

认为主要在于 代入感 。 听录播课,总

觉得自己是个旁听生,没法和老师互动。

但听直播课,能参与到课堂中。 另外,

梁俊超觉得 紧迫感 也是造成这种差异

的原因之一。 直播课一旦错过便很难弥

些变化?调查中,50.6%的受访者认为是

相比录播课,你觉得在线直播课有哪

补,所以听课时会更加专心。

相比录播课 ,师生及时互

说起直播课与录播课的差别,梁俊超

理 (10.0%) 和政治法律 (6.0%) 等。

个人职业生涯规划等 。

本次调查中,81.0%的受访者体验过

来自河南郑州的研一学生杜博宏是一

直播课。

高很多。



漫画:徐 骏

81.0%受访者体验过在线直播课程

英语培训类的网络直播课最被受访者看好



漫画:张建辉

实习生 崔艳宇

随着网络直播的火爆,以直播形式开 展的在线直播课程也受到更多人的关注。 从少儿英语到音乐、写作等, 越来越多类 型的直播课层出不穷,既给人们提供了更 多选择,也降低了学习成本。

上周,中国青年报社社会调查中心联 合问卷网,对2015人展开的一项调查显 示,81.0%的受访者体验过在线直播课 程,57.2%的受访者看好英语培训类型的 直播课,55.5%的受访者建议采取分阶段 付费的购课模式。

受访者中,00后占5.1%,90后占 29.3%, 80后占44.7%, 70后占14.9%, 60 后占4.5%,50后占1.0%。30.7%的受访者 是学生,69.3%的受访者不是。

57.2%受访者看好英语培

在北京某高校读大三的梁俊超,上个 月购买了某培训机构的托福在线培训课。 学生可以与老师即时互动;47.5%的受访 者觉得老师讲课更自然,没有 摆拍 感 ; 47.1%的受访者觉得老师可以根据 学生反馈调整课程进度;41.6%的受访 者认为直播课更能吸引学生的注意力。 此外,也有25.8%的受访者表示一旦错 过直播没办法再回看,23.3%的受访者

表示遇到网络不稳定的情况会影响上课

人成长类型的课程,比如学习时间管理、 在北京某教育培训机构从事课程研发 今年8月刚刚步入职场的陈栗敏曾在 工作的武丹妮 (化名)表示,在设计在线 某平台购买过一节求职技巧直播课。 老 直播课程时,会更加注重师生互动环节。 师会分享很多简历制作、面试回答方面的 每节直播课上都会有很多互动形式,比 经验,比起自己总结,听老师讲授效率要 如相关话题讨论、课堂在线作业、提问和 答疑等等。 武丹妮认为,在线直播课重 调查显示,英语培训(57.2%)是受 视互动是基于两个原因。 首先,直播课

> 上需要关注学生的用户体验,提高学生的 兴趣和对知识的接纳程度 。 杜博宏表示,自己最喜欢直播课的 答疑互动环节。 在直播课上老师可以详

细解答你提出的问题,这样的机会特别 调查显示,52.0%的受访者感觉匿名

程的本质是直播,而直播最重要的就是互

动。其次,直播课像一种服务,老师在课

互动让学生更愿意参与进来,48.3%的受 访者觉得老师与学生间的互动方式比较受 限,37.5%的受访者认为老师需要不断设 计互动来增强趣味感,35.1%的受访者觉 得学生之间的互动减弱了。

杜博宏坦言,目前网络直播课程的质 量参差不齐。因此,他格外在意 授课者 的教学水平以及是否是相关领域的专家 。

调查显示,与传统课堂相比,46.2% 的受访者觉得在线直播课堂的体验更好 了,33.0%的受访者表示不好说。如果选 择直播课程,59.1%的受访者看重授课教 师资历,54.8%的受访者看重课程内容设 置。其他受访者看重的因素还有:课程售 价 (43.9%)、课程时间 (39.7%)、过往学 员的口碑 (29.2%) 和授课频次 (23.5%)

55.5%受访者建议采取分 阶段付费的购课模式

武丹妮坦言,开发在线直播课的过程 中,遇到最大的问题是完课率低。 分多 次进行的课程,往往第一次参与的人数最 多,往后就会越来越少。 她认为,课程 免费或售价过低是导致学员不够重视的主 要原因。

有多少人能按时完成直播课程的学 习?调查显示,24.7%的受访者表示总能 完成,46.7%的受访者偶尔能完成。也有 10.7%的受访者表示基本不能,9.5%的受 访者表示不好说。

不少课程在付款前,不能确定质量 如何,而一旦付款,又往往不能退课。 梁俊超感觉,这也是造成目前网络直播课 程完课率低的一个主要原因,他希望直播 课能有一套较为统一的质量评价体系,帮 助用户做出判断。

对于在线直播课程,55.5%的受访者 建议采取分阶段付费的购课模式;52.6% 的 受 访 者 建 议 完 善 退 课 、 维 权 制 度 ; 52.5%的受访者希望设置课程评分体系, 使学生能更直观地判断课程质量;45.5% 的受访者希望加强线上课后跟踪辅导: 29.0%的受访者建议建立学生社群,使学 生加强同伴交流。

59.1%受访者觉得 网红产品名不副实 受访者认为网红产品主

要出现在护肤洁面领域

实习生 崔艳宇

网红奶茶、网红蛋糕、网红洗面 如今,越来越多的 网红产品 走 进了人们的视野。从朋友圈到购物车,这 些网红产品在社交平台赚足了消费者眼 球 形成购买热潮。

上周,中国青年报社社会调查中心 联合问卷网,对2009名受访者展开的-项调查显示 72.8%的受访者买过网红产 品 ,24.8%的受访者没买过 ,2.3%的受访 在北京某互联网公司从事运营工作

的徐真有一份长长的 待购清单 其中 一大半是网红产品。最多的是护肤品 徐真说,我关注了许多美妆博主,每个 人都会推荐很多。 哪些领域的网红产品多 54.7%的受

访者认为是护肤洁面。其他领域依次是 饮品甜点(38.8%)、鞋衣穿搭(34.3%)、数 码设备(29.0%)、箱包手表(27.2%)、特色 小吃(25.4%)和 神器 工具(15.7%)。

徐真曾购买过日本某药妆品牌的网 红面膜 用过后并未出现网上所说的 神 奇效果。和普通面膜没太大差别,性价 比还不如普通面膜高。

北京理丁大学大三学生周芳姚(化 名)是某网红奶茶的忠实顾客,最长的-次、曾在奶茶店排队四十多分钟。周芳姚 认为,网红产品带来的愉悦感更多在于主 观体验,自己用得开心就是最大目的。

调查中 59.1%的受访者坦言网红产 品 名不副实 , 22.2%的受访者认为网 红产品名副其实。

对于网红产品具有的特色 59.3%的 受访者认为是有网红达人推荐 43.6%的 受访者认为是店面门口形成 排队效 ,其他还有:朋友圈口碑传播 (39.6%)、包装设计时尚(35.2%)、多种元 素组合创新(24.8%)、个性鲜明(13.3%) 和产品 小而美 (11.4%)等。

在长沙某高校读研一的周敏很少购 买网红产品。网红产品在广告营销上的 投入很大,对产品质量的关注可能不 足。他觉得身边买网红产品的朋友,不 少人是盲目跟风。

调查显示 47.3%的受访者购买网红 产品是因为好奇.想尝试新鲜事物 40.8%的受访者是受身边朋友影响 34.0%的受访者是因为认同产品的风格 和价值观:25.3%的受访者是因喜欢产 品 和网红与否无关。

徐真坦言,购买网红产品更多是为 满足好奇心,大家都在买,自己也很想 体验一下 另一方面 很多网红产品价格 比较亲民,即使体验不好也不会有太大

你怎样看待越来越多的网红产品? 42.9%的受访者认为长期来看,不利于真 正优质产品的积淀 ;42.2%的受访者认为 有些网红产品只是包装炒作的产物 14.0%的受访者坦言 颜值至上 的理念让 包装精美的产品更易走红。此外 37.8%的 受访者认为网红产品具有一定程度的社 交功能 34.2%的受访者觉得网红产品走 红背后是人们对 美 和 酷 的追求 26.1%的受访者认为消费升级让人们更愿 意尝试新鲜事物,17.3%的受访者觉得人 们更加看重产品背后的 个性 和价值观。

受访者中,00后占1.2%,90后占 24.7%,80后占51.7%,70后占16.4%,60 后占4.8% 50后占1.0%。



扫码关注微信公号 民调新闻更早知道