



村里来了兵支书

最美退役军人

中青报 中青网记者 郑天然

因为退役军人李春燕的到来,广西壮族自治区博白县凤山镇峨帽村发生了翻天覆地的变化。这个一度贫穷的小山村如今通了电、修了路,建起晒场和文化休闲广场,山坡上种满油茶和木菠萝。

李春燕是这个村子的党总支书记兼村委会主任。上任两年来,这位年轻的90后姑娘带领村民修桥铺路、开渠引水、修建文化休闲广场,对低收入家庭进行就业指导,引进第三方公司,科学管理村级集体经济产业,带动村民致富。看着生活一天天好起来,钱袋子一天天鼓起来,村里的不少老人直夸赞,幸亏来了这位兵支书。

然而在退役的头几年,兵支书李春燕没想过要回村做村官。她向往外面的世界,想要干出一番事业,出人头地。2015年退役后,她和别人合伙开公司做桂圆生意,很快打造出自己的博白县桂圆品牌,还成了品牌代言人。

因为带动当地60个行政村加工桂圆肉,帮助峨帽村36个建档立卡贫困户增加收益,李春燕很快成为村里小有名气的致富带头人。2020年,老村长带着一封推荐信找到李春燕,希望她能回村担任党总支书记,带领全村发展经济。

李春燕承认,那封盖有峨帽村党总支委员会印章、周围密密麻麻摁满村民手印的推荐信送到面前时,自己是蒙的。那时她才刚满30岁,事业正是风生水起的时候。回村做村支书,让李春燕难免有些犹豫。

正是想往外闯的年纪,忽然要回贫困的山沟里做村支书,心里总是犯嘀咕。李春燕说,但她想到了小时候村里的穷苦生活,那时峨帽村没有一条像样的路,她每天要走10公里土路到村外去上学,下雨天踩一脚泥。

既然现在有能力了,就应该帮助大家,让乡亲们的生活一起好起来。很快,李春燕下定决心,推掉了自己的公司业务,准备回村上任。那几年,她经过组织和村民选举,李春燕成为峨帽村历史上的首位女支书、村委会主任,也是最年轻的村支书。

刚上任的那段时间,李春燕干劲儿满满,却没想到现实给了她一个不小的打击。因为年纪小、缺乏经验,李春燕并不被一些村民

看好。大家觉得来了个娃娃,每次李春燕入户走访,老人们总不爱和她说话,只草草聊两句便将她打发走。吃了几次闭门羹后,李春燕开始反思工作方法。她向做过村干部的父亲请教,不厌其烦地在村里一圈圈转,熟悉情况。用她自己的话来说,我是个退役军人,什么苦没吃过,任何困难都不可能让我后退。

别人不愿搭理自己,就自己找上门去。入户调研的过程中,李春燕得知一位60多岁的老奶因早年生活动荡,一直没能办理身份证,无法享受养老、医保等福利,便主动包揽下为她登记上户口的事情。两个多月时间里,她四处打听户籍办理的程序,又多方辗转联系到老人在老家贵州的亲戚核查资料,最后顺利为老人上了户口。

另一位行动不便的老党员也是李春燕的重点关注对象。每次下村,李春燕都会自掏腰包买一堆水果肉菜去看望他,陪老人聊聊天。去得次数多了,左邻右舍看在眼里,渐渐接受了这个待人真诚的小姑娘。一些村民开始主动靠近李春燕,和她闲聊家常,并反映一些村里的困难问题。

在村委会副主任李尉豪眼里,这个从小一起长大的发小是真心为大家好。特别是当完兵回来,李尉豪明显感觉到,李春燕的行事作风,很有军人样子,雷厉风行,说一不二,就一个目的,要让村民生活好起来。

李尉豪记得李春燕刚回村上任的那段时间,听说村子地处偏僻,晚上治安较差,李春燕便组织村委成立一支巡逻小队,每天晚上带队在村里巡逻。后来发现村路难走,她就动用私人关系联系工程师,把山路都翻修一遍,确保村民出行安全。

你能感觉到她的真心。不怕困难,就是想为老百姓办些实实在在的事情,没有一点私心。李尉豪说。

李春燕的到来帮村里解决了不少历史遗留问题。过去,峨帽村因地处深山中,电压不稳,空调、电磁炉等电器沦为摆设。李春燕上任时恰逢广西推进农村电网改造升级,她便挨家挨户去做工作,请村民配合改造。

一户老人家拒绝配合,理由是电缆从楼顶经过,会影响来自家建房子。李春燕几次上门劝说,老人都不听。无奈之下,李春燕决定试一试在部队当班长带兵的办法,直接找上门去,语气强硬地告诉老人,这是为乡亲们谋福利的事,你不同意,就是害了子孙后代。

其实只是想试一试。工作做不通了,就换一种思路。李春燕说。没想到,老人真的被吓唬住了,着急地向她解释,并不想害了孩子们。见方法奏效,李春燕紧接着向他详细讲解了电网改造的规划内容,并承诺帮他联系当地电力局,如果将来真的需要盖房,再协商更改线路,最终劝说老人配合改造。

但带兵的方法也不是次次见效。2021年3月,李春燕在村里发动村民土地流转,还主动向县里申请成为资源变资产、资金变股金、农民变股东的农村三变改革试点,原想着将大家的土地集中外租增加收益,没想到村民们对土地入股并不理解,积极性不高。

李春燕花了1个多月时间,每天入户宣传,为村民讲解三变改革的详细内容。谁没听懂就再去一趟,再讲一遍,最多的一户跑了近10趟。她还录制了宣传语,每天拿着喇叭在村子里走,循环播放,后来被人笑称是洗脑式宣传。

工作开展不下去是真着急,最难的是改变大家的观念,让老人们接受新的经济发展模式。李春燕回忆说,那1个多月里自己从没想到过休息,每天睁开眼就想往村里跑,常常一天下来嗓子都说哑了。

因为李春燕的执着与耐心讲解,渐渐地,一些村民决定参与试一试。流转的土地逐渐增多,李春燕便又往外跑,多方考察,最终选定油茶、木菠萝等适应当地环境同时收益较高的几项产业。

带兵讲究的是守纪律、服从命令,管理村民要以理入心、以情动人。要让大家看到你的真心,知道你确实是为他们好,大家才愿意去跟随你、信赖你。李春燕解释说。

在李春燕的带领下,峨帽村的种植产业发展起来,大批村民受雇于合作社,既有工资,又能定期领到分红,收益日益增多。村民们看到了土地流转的好处,纷纷主动申请加入。如今,全村已有216户、244.523亩土地入股,完成了110人的劳动力资源入股。

除了发展种植产业,李春燕还琢磨着发展养殖业,力争让土地种植与生态养殖形成高效循环。她将目光瞄向了奶牛养殖,于是跑了多个省份开展调研,寻访奶牛养殖场,咨询养殖经验。

最终,经过多方考察比较,她选定适应广西生态环境的奶水牛品种,又在村里开办起奶牛养殖场。如今,峨帽村的部分土地用来种植奶水牛牧草,奶水牛的粪便又成为土地的天然养料,形成一条有效的循环链。

尽管困难重重,每天忙得脚不沾地,但

李春燕觉得干这事儿很有成就感。你自己做生意,赚了钱只有一家人开心,如今带动村里乡亲们日子越过越好,这种自我价值的实现是做生意没法比的。她说。

她始终记得,2021年7月14日,村里第一次分红的时候。一大早,村民们就搬着板凳聚集在广场上。那天村委会举办了一场热烈的仪式,入股的村民从李春燕手里接过红包,个个笑得合不拢嘴。

那一刻,李春燕心里暖暖的,很想哭。好像一瞬间,受过的那些委屈,吃过的苦都不值一提了。她说,看到乡亲们的笑脸,就是最大的满足。

如今,兵支书李春燕是村里最受欢迎的人。无论走到哪里,总有村民热情地向她打招呼。生活中遇到困难,村民们第一个想到的就是李春燕,大家都知道,有难事告诉支书,她一定能解决。

谁家的秧苗要抛秧,李春燕都会去帮忙。村旁的河道堵了,李春燕带着村委干部直接卷起裤腿跳入河中,徒手清淤。她的手机不关机,每天随时接听村民的电话,堪称随叫随到。最忙碌的时候,手机一天要充两三次电。

村民的事是最重要的,其他的事都可以往后放。今年年初,李春燕接到桂圆公司一个合作伙伴的消息,对方称想继续合作订购大批桂圆,请李春燕寄样本过去。但当时她正忙着带领村民种植木菠萝,无暇分心,只好回绝对方,推掉了这单至少能挣十几万的生意。

事后回想起来,李春燕并不觉得后悔,重要的不是钱。我更喜欢现在这样,为大家做点实事。利用腾出的空闲时间,她在村里发动妇女成立环保妈妈志愿服务队,带领大家义务打扫卫生、清理路面垃圾。现在的峨帽村村处处干净整洁,已不再是李春燕儿时记忆中脏乱差的模样。

在村子里时,李春燕最喜欢做的事就是四处转一转,听老人们讲讲各地的近况。临近饭点,老乡亲们热情地招呼她来家里吃饭,请她尝尝自家电饭煲蒸出的热米饭。到了每周五李春燕要回城,总有村民要她带上自家种的蔬菜,哪怕只是几头大蒜、一小把菠菜。

这位年轻的姑娘已不再想往外跑、出人头地,人应该尽其所能为别人做点事。帮助老百姓,比每天自己过得好更重要。李春燕说,能够每天看到乡亲们的笑脸,就是自己最幸福的事。

压题图片:李春燕入户与村民聊天家常。刘德安/摄

朱志鑫 王栋胜 马英智

不久前的一天深夜,正在东部战区海军某基地代职的海军大连舰艇学院副教授夏志军,将从一线部队调研带回的资料整理完毕,就马上开始收拾行装,准备赶赴南海参加某演习任务。

夏志军是海军舰艇水下预警探测与对抗领域专家,从事舰艇水下预警探测与对抗作战运用和装备研制等工作18年,先后发表论文20多篇,获军队科技进步二等奖2项、海军教学成果奖1项。近日,他又被评为海军转型精英称号。

作为一名军校教员,海军为战,是使命职责所系,部队之所急,打仗之所需,就是我努力追求的方向。夏志军说。

那一年,一项演习活动正在某海域紧锣密鼓地展开。突然,我方3艘军舰组成的舰艇编队遭到鱼雷突袭。一时间,军舰纷纷启动防御程序和反制手段,结果由于水声对抗系统之间的相互干扰,严重扰乱了水下战场态势。最终,非但没有成功拦截来袭鱼雷,反而造成我方1艘军舰被敌命中。

亲眼目睹这一场景,夏志军的内心被深深刺痛,同时也陷入了沉思,水面舰艇编队作战是未来海上作战的基本样式,现有舰艇水声对抗系统主要用于单舰自防御,如何实现协同水声对抗是水面舰艇编队水下作战亟须解决的难题。

协同水声对抗不同于单舰、单平台对抗,属水声对抗领域全新课题,涉及的研究内容新,影响因素复杂。放眼全球各国海军,用于水面舰艇编队协同水声对抗作战的决策支持尚属空白。

然而,尽管单舰的水下对抗理论与应用较为成熟,但是从单舰到多舰,绝不是简单的叠加。夏志军介绍说,研制之初,他们遇到很多难啃的硬骨头,没有经验可循,缺少实战数据,难寻技术参考。

为了研发贴近实战的数据模型,他和团队成员深入一线作战部队,搜寻前沿信息和一手资料,与一线舰艇主管、部门长和士官长深入沟通交流,研究分析大量舰艇作战实验数据,创新提出了编队协同规范、多对抗器协同使用的新思路。

分析找到合适的模型不简单,然而这只是万里长征的第一步,后续的模型验证更是异常的艰辛。夏志军的导师、课题组成员章新华教授介绍说,针对水面舰艇典型编队配置,夏志军通过不断地仿真验证,开发出某型仿真模型,通过综合分析来袭鱼雷的对抗态势,有效剔除报警干扰,准确判断鱼雷攻击意图。

有了最新的模型,更需要实战化的检验。每次参加部队演习演练,他都要把自己的研究成果向一线作战部队官兵介绍,虚心听取他们的意见建议,根据舰艇实训情况,不断调整优化模型相关参数。功夫不负有心人,基于该模型研制的某型系统多次在实战化演习演练中得到检验,获得了一线部队、科研院所的一致好评,荣获军队科技进步二等奖。

有了这套系统,相当于给舰艇穿上了一层水下铠甲。夏志军介绍说。

作为舰艇编队水声对抗研究的先行者,夏志军在科研道路上前进的脚步从未停止。当得知上级业务机关下达了水声对抗理论研究任务,他主动请缨,开始了新一轮的攻坚之旅。编写《水声对抗概论》。

然而,刚刚领受任务就赶上新冠肺炎疫情暴发,原来的编写计划被打乱,急得他满嘴起泡。时间不等人,决不能因为疫情影响了任务的完成。夏志军说。

不能出差调研,他就用电话与专家教授、一线官兵反复沟通,了解情况,请教问题。有时一天要打数十个电话,耳朵都听到发烫。很多不同军种、不同领域的专家,都被这位执着热情的海军军校教员感动,毫无保留地提供了很多宝贵资料。

接下来的时间里,他通过收集、整理、吸收海量资料,不仅彻底阐述清楚了水声对抗的概念定义,更结合备战打仗需要,充实了主要技术手段运用和训练方法等内容。

这本书,既有理论基础,又有实践要求,涵盖范围广,是一本难得的好教材。东部战区海军某舰艇长许策看完书稿,忍不住为《水声对抗概论》点赞。

经过13个月的辛勤耕耘,15万字的《水声对抗概论》终于完稿。上级机关和专家教授在审查过程中给予了高度评价:该书弥补了我军水声对抗理论体系的空白,对健全我军军事理论体系具有重大意义。

只有瞄准实战需求,才能实现科研与战斗力的精准对接。某专项演练任务中,往往需要采集海量的数据进行分析研判,过去都是依靠人工手动完成,不仅工作量大,处理分析的效率也十分低下。为了提高演习演练的质效,作为海军水下作战研究中心的一员,夏志军把自己多年的科研经验悉数拿出,参与研制出一键式音视频记录设备、某型演习复盘分析系统。

自从这套系统设备投入使用以来,将演练的复盘分析时间由原来的几天缩短到数小时,演习保障人员减少一半以上。科研不能脱离一线作战部队的需求,结合此次代职的经历,夏志军又一次找到了新的研究方向。他说:父亲也是一名军人,他给我起名叫志军,就希望我能够在火热的军营成长成才。在他的鼓励下,我报考军校,成为一名军校教员。虽然自己不能像战友一样,冲锋献身在战场,但是我的初心一直未变,就是要面对未来战场的紧迫需要开展科研攻关,为部队战斗力建设贡献力量。

美菲军事关系升温,强化地区防务合作

印太司令部司令阿奎利诺在菲律宾马尼拉举行的简报会上就曾明确表示,美国与菲律宾计划在2022年将联合军事演习恢复到原有规模,并将邀请澳大利亚与英国作为观察员身份参与演习。与此同时,美菲双方还在商讨今后的军事合作计划。据《菲律宾每日询问者报》报道,菲律宾陆军副司令夸克·多克恩与美国太平洋陆军副司令马修·麦克法兰,于3月6日在菲律宾塔吉格博尼法西奥军营举行会谈,共同商讨两军2023年合作计划。

此外,美国根据美菲《加强防务合作协议》已拨款1250万美元,该协议旨在增加美国在菲律宾的军事存在,并允许美国在菲律宾军事基地增建设施。目前,菲律宾总计向美国开放了5座军事基地,主要包括:包蒂斯卡空军基地、马尼拉南部的巴塞空军基地、马尼拉北部的麦格赛赛陆军军营、棉兰老岛的伦比亚空军基地和宿目的埃博恩空军基地。美菲《加强防务合作协议》签署于2014年4月,协议允许美军安排更多人员到菲律宾轮驻,共享菲律宾的军事基地,以及新建相关军事设施。

正是在这一战略背景和政策需求下,菲律宾的战略地位不断提升,美国也正式提出要与菲律宾联手对抗区域威胁的承诺。2021年2月9日,美国新任国防部长奥斯汀与菲律宾国防部长洛伦扎诺首次通话。奥斯汀确认了美国致力于美菲军事同盟关系,以及对美菲《共同防御条约》和《访问部队协议》的承诺,并强调这一协议给两国带来的重要价值。

从菲律宾方面来讲,美菲军事同盟关系的调整主要服务于菲律宾国内政治的发展和地区战略的需要。一方面,菲律宾非常强调独立的外交政策,避免国内民众对美菲军事同盟关系,以及美菲《共同防御条约》和《访问部队协议》的承诺,并强调这一协议给两国带来的重要价值。

近年来,美菲军事关系始终处于一种较为复杂的状态中,甚至一度貌似走向分道扬镳。然而,两国由于各自的战略需求,相互之间并未走远,而是经过短暂的徘徊期后,再次拉近了距离。特别是两国在已建

立外交+防长的2+2对话机制、共同防务委员会、安全接触委员会等双边战略安全对话机制的基础上,军事关系的回暖与升温并不困难。

从美国方面来讲,菲律宾是其印太战略的重要支点之一。2019年6月,美国在出台的《印太战略报告》中明确将中国作为竞争对手,并强调加强与地区盟友的合作,以共同遏制中国。同年12月,美国防部长调整美国防务战略,将美国以俄罗斯第一的军事重点排序修改为中国第一,对中国的高度关注,要求美国在印太地区寻找更多的可靠盟友作为战略支点。今年2月11日,在拜登政府发布的任内首份印太战略报告中,进一步高调宣称对印太地区的重视,并把东南亚作为重点地区。

与此同时,菲律宾官方也持续呼吁加强美菲军事同盟,同时扩展两国在各领域的交流与合作。菲律宾媒体认为,美菲双方在关键外交政策问题上的战略利益趋同,美国印太战略能够加强印太地区的安全,并能应对地区强国的压力。为此,两国同意建立双边海事架构,以促进海上合作。

在这种形势下,美菲双方首先适时推动了军购合作。根据美国国防安全合作局消息,美国国务院已批准向菲律宾出售12架F-16战斗机、10余枚鱼叉反舰导弹和24枚响尾蛇空空导弹及其他装备,军售总额接近29亿美元。美方表示,这笔交

易将让菲律宾能够部署携带精确制导导弹的战斗机,以支持其南部的反恐行动,从而有效提高应对当前和未来威胁的能力。同时,美国还计划加强菲律宾海上态势感知能力建设,为其在南海地区的军事活动提供有效的情报支援。

由此可见,美国与菲律宾军事关系的回暖和恢复,尤其是将菲律宾纳入由美国主导的地区多边安全框架之下,是美国落实印太战略的一个重要步骤与举措。在预设对手的战略构想下,这将进一步加剧亚太地区的军备竞赛和对抗冲突。正因如此,中国外交部发言人汪文斌在3月23日的例行记者会上表示,我们不反对有关国家在其境内举行军事演习,但希望演习不要针对第三方,不要做有损地区和平与稳定的事。同时,汪文斌还强调指出,中菲之间不存在紧张关系,希望有关方面不要人为制造紧张。

由此可见,美国与菲律宾军事关系的回暖和恢复,尤其是将菲律宾纳入由美国主导的地区多边安全框架之下,是美国落实印太战略的一个重要步骤与举措。在预设对手的战略构想下,这将进一步加剧亚太地区的军备竞赛和对抗冲突。正因如此,中国外交部发言人汪文斌在3月23日的例行记者会上表示,我们不反对有关国家在其境内举行军事演习,但希望演习不要针对第三方,不要做有损地区和平与稳定的事。同时,汪文斌还强调指出,中菲之间不存在紧张关系,希望有关方面不要人为制造紧张。

武警兵团总队组织基层军政主官集训



近日,武警兵团总队以基层建设急需、干部任职急需、官兵平时常遇到的经常性问题是靶标,组织大中队主官、预任主官以及二级机关组织(股)干部在团木舒克市的某支队营区开展《纲要》集训,着力培养按纲建队的明白人、实干家,树立起大抓基层的鲜明导向。图为武警兵团总队组织基层主官走进大漠深处某中队老营区,在艰苦环境中感悟胡杨精神。胡方涛 黄超 张南翔文摄