



一块屏改变防灾救灾的未来

中青报 中青网见习记者 赵丽梅

在江西省许多地区，都有这样一块屏幕，屏幕的一端连着防灾减灾救灾的决策者和执行者，另一端连着众多普通老百姓的生命财产安全。

目前，长江瑞昌段的水位距离警戒线还有10.46m，一旦到了警戒水位，系统就会自动预警，启动应急响应。3月31日，江西省九江市瑞昌市应急管理局局长陈卫国站在该市智慧应急指挥平台的大屏幕前，演示该市在汛期如何一屏看水以及一屏管水。

这个屏幕的应用远不止于此，还可以进行一屏管山一屏疏散群众，甚至能通过一屏实现自然灾害风险隐患全链路管理。

今年3月24日起，江西省已提前进入汛期，素有“长江入赣门户”之称的九江市瑞昌市已经敲响了水情监测的警钟。陈卫国说，当不知道明天和意外哪个先来的时候，（智慧应急指挥）平台可以告诉你答案。数据，让生产生活更安全！

在数字化技术的加持下，加上全国数十亿条山河体检数据的赋能，这个屏幕还有更多可能，或将改变防灾减灾救灾的未来。



2022年4月4日，江西省九江市瑞昌市码头镇，施工单位在长江江西瑞昌段梁公堤进行长江干流崩岸应急治理工程作业。

魏东升/摄

数据上了屏 防汛有了千里眼

做好灾害综合风险普查工作，推动普查成果的转化应用，利国利民，意义重大。陈卫国介绍，瑞昌市通过第一次全国自然灾害综合风险普查，摸清了当地的自然灾害底数，这也让其在开展应急管理工作中能做到心中有数。

进入汛期，水患是江西省不少地区难治的心头病，瑞昌市亦是如此。地质灾害严重、森林火灾、地震灾害和气象灾害亦严重威胁当地老百姓的生命财产安全。据统计，瑞昌市年均因灾损失超过1亿元。

普查数据的生命力在于应用。对此，瑞昌市投资2300万元，搭建了智慧应急指挥平台。灾害种类、风险点、应急力量、应急物资、应急预案等风险普查各类资源数据上了屏，通过这些数据，瑞昌市绘制了六张图：风险隐患一张图、应急队伍一张图、应急物资一张图、应急路线一张图、应急预案一张图以及避难场所一张图，六张图都汇聚在这块屏上。

这块屏是应急指挥调度的大脑中枢。陈卫国表示，平时通过这张屏幕，

可以看到基层一线的即时信息，进行监测预警；一旦发生风险，通过这块屏，可以让指挥调度信息实时直达基层。

借助这块屏，长江瑞昌段防汛像是有了千里眼。陈卫国介绍，瑞昌市智慧应急平台的长江堤防汛预警系统设置了水情监测和灾害预警数据，通过江西省数据交换共享平台，接入全市水库、河流的监测站点实时数据。同时系统可以接收水位报警信息，结合应急指挥一张图，针对不同的水位报警及时对沿江穿堤管道进行封堵，防止内涝。

此外，在高危地质灾害点，瑞昌市安装了位移感应系统，一旦发生物理位移，系统会自动预警，并通过应急喇叭提醒附近居民紧急转移避险。

给码头企业吃一颗定心丸

瑞昌市码头镇梁公堤的屏幕连接上了瑞昌市的智慧应急指挥平台。3月31日，在该指挥平台大屏幕前，陈卫国通过防汛视频系统连线了瑞昌市梁公堤四号亭的巡查人员，查看汛期梁公堤巡查险情情况，

一个江心小岛的治水样本

地已及时进行治理；针对有发病风险的地方，当地也已提前打上了预防针。九江市柴桑区江洲镇党委书记王新丰告诉中青报·中青网记者：自然灾害很多发生在意料之外，这种体检每年都要搞。

5年中有4年都在防大汛

洪灾已成为威胁江洲镇人民群众的第一大害。在王新丰的记忆里，2016至2020年的5年里，当地百姓有4年都在合力防大汛。

其中，防汛形势较为严峻的是2020年，长江流域持续强降雨，有一段时间，长江九江段平均每天上涨约40厘米，且水位持续上涨。当时，江洲镇实际可用劳动力不足1000人，面对34.56公里的大坝，当地调用了全镇的人力、物力、财力，不少人24小时吃住都在大坝上，仍不足以抵抗洪水。

洪水肆虐，江洲告急。2020年7月10日，江洲镇防汛抗旱指挥部发出了《告江洲父老乡亲的一封信》，呼吁江洲镇18—60岁之间的父老乡亲迅速赴江洲共抗洪魔。这封信发出的第二天，2000余名青壮年返乡抗洪，再到后来，近7000名游子回乡，助力家乡安全度汛。

这也让江洲镇体会到体检山河迫在眉睫。正是这一年，第一次全国自然灾害综合风险普查正式启动。当地对整个镇子进行了全面普查。普查结果显示，当地水患主要存在涝、洪、崩三大

风险。

洪水经常光顾这个小镇，虽从未击倒过这个小镇，但也让这里满是伤痕。在历史记载中，江洲镇曾发生过3次大堤溃决，第一次是1954年7月，江洲镇同兴段发生漫溃，全洲淹没；1983年7月，江新洲新洲段发生决口；最严重的一次1998年的那场大洪水，当年8月4日，江洲镇洲头段发生溃决，决口长度达300米，冲坑深度达18.3米。

江洲镇就像一个碗一样，水进来了，我们要把它排出去。王新丰说，当地防汛设备无法满足抗击大型洪水的需要，江洲镇的9座排涝站大多建于20世纪60—80年代，排涝设备大多陈旧老化，且功率小，汛期水位超21.8米时，为确保大堤安全，这些必须停机，不能向长江排水。王新丰记得，2020年，当地汛期水位达到22.8米。我们的坝是保住了，但是里面涝得一塌糊涂。

堤坝的安全十分重要，但土里面的东西我们看不到。王新丰介绍，在普查中，当地聘请江西省核工业地质局专业人士进行监测，其中，在江洲镇洲头段，探测人员发现了44个异常点，并推测出8处可能存在的隐患。

下猛药治洪病涝病

体检之后，柴桑区以及江洲镇开始花大力气治洪病涝病。当地投资了3.1亿元，建设江新洲大

堤除险加固工程项目，对建设范围内的大坝堤身土方加高培厚，护坡护岸，以及对堤基、堤身进行防渗处理，新建防浪墙等。

确保水漫不过来、透不进去。王新丰介绍，该项目建成后，有效提高了江新洲大堤抗洪水能力，防渗墙解决了土坝渗漏隐患，建成迎水面护坡后可减少长江对坝体的冲刷，杜绝了浪坎的发生。大堤加高加固以及防浪墙建立后，防浪漫顶水位高达24米，为人民群众生产生活及生命财产安全建起了防护墙。

为了治涝病，当地投资了1.12亿元，实施江新洲涝区治理项目，对新沟口、大套沟、向阳站等电排站进行升级改造。改造后，全镇的抽水泵站由原来9座提升到11座，单机由原来的155kW提升到280kW，流量是原来的2倍，排水高程由原来的21.8米提高到22.8米。单日降雨量在100毫米时，确保24小时全部排出。

古岸崩欲尽，平沙长未休。唐代诗人胡玢《庐山桑落洲》中形容的正是江洲镇岸崩时的状况。王新丰介绍，江洲镇的堤坝多是当地先辈通过肩挑手扛建起的土坝，坝顶低，斜坡陡，砂质土壤，故每年汛期，就容易造成大坝溃坝、渗水、泡泉、管涌等险情，从而导致溃堤灾害发生。

2020年的那场洪水导致江洲镇洲头北岸原有外滩被冲刷消失，其护岸的混凝土铰链沉排、干砌石崩塌损毁严重，江水直接冲刷江新洲大堤堤脚，严重威胁到江

江洲镇就像一个碗一样，水进来了，排出去难。洪灾已成为这里的第一大害，从2016至2020年的5年里，当地百姓有4年都在合力防大汛。而第一次全国自然灾害综合风险普查启动后，这个小镇对当地的河流以及与防汛能力进行了全面体检，摸清了当地水灾的底数，开始花大力气治洪病涝病崩病。

中青报 中青网见习记者 赵丽梅

当前，长江上的江心岛江西省九江市柴桑区江洲镇已经进入防汛战备状态。早在20多天前，这个小镇就与整个江西省一起提前进入了汛期。

这个总面积为108.38平方公里的小镇的实际常住人口仅有6000人，且多为老人和小孩。然而，这些人却需要守卫长达34.56公里的防汛战线以及10万余亩耕地，这对劳动力严重不足的小镇来说，防汛压力巨大。

小汛年年有，大汛隔年来。成为这里汛情的常态。于是，这个小镇下定决心要作出改变。过去3年，随着第一次全国自然灾害综合风险普查启动，这个小镇对当地的河流以及防汛能力进行了全面体检，摸清了当地以水灾为主的自然灾害底数。

在此次体检中诊出的病，当

中青报 中青网见习记者 龚阿媛

两万多斤银耳，可以塞满一个200平方米的房间，打包之后需要1300平方米的仓库存放，再从福建省宁德市古田县运往全国各地，需要至少5辆大型货车。这是2023年年初，春节假期来临前，刘健所在公司一天卖出的银耳。

在刘健2020年回到家乡福建省宁德市古田县创业时，他只想着哪怕事业慢一点，利润薄一点，我还是愿意做实业。

靠做电商起步

刘健清楚地记得人生中在网上卖出的第一件商品——一件69元的粉色裙子，这一单他赚了12元。对方咨询了半个小时才下单，从尺寸、材质到能搭配什么样的鞋子、衣服。面对每个提问，他只给自己留10多秒时间，他担心让客户稍微等久一点，这一单就没了。

他会提前做好功课，直到不经过大脑就可以回复。他遇到过最难沟通的客户是卖3C产品的时候，六七十岁的老人瞒着子女给小孩买儿童手表，他需要从拆开看盖、插卡、开机到最后定位功能逐步讲解，这样的客户沟通起来时常常需要两天时间。

新农村 新农人

90后回乡创业者：干实业最踏实

一个月只有800元生活费的窘境，是刘健做电商的开始，但很快靠着做电商，刘健在学生时期收入就达到了两三万元。他明显感觉到自己状态变了，上课也没有刚入学时专心了，偶尔还会旷课，从最开始拿奖学金的成绩到了班级的吊车尾，因为差点挂科被辅导员约谈。这样的状态持续了半年，他才重新静下心来完成了大学学业。

2019年，在他毕业的那年，靠着4年的电商创业积累，他买了一辆轿车后，还剩下50多万元的存款。创业一路都很顺利的他，心气也很高，毕业后的第一份工作成立了个陪玩工作室，找一些网络游戏操作好的人，在网上接单，做陪练。但几个月，他就亏损了一大半钱。后来，他想干点更务实的事。

凡事先做了再说

大学时期，刘健每天放学后窝在宿舍

里记笔记。如今记满的两本笔记本，依然放在他的办公室里。里面的内容早已不够用了，这些年，他看着越来越多的人涌入了电商这个行业，渠道越来越专业化、价格也变得非常透明。

刘健的父亲是最早一批栽培银耳的人。上世纪五六十年代，古田修建了我国第一座地下水电站，并由此形成了福建的第一大人工淡水湖翠屏湖。湖泊每日散发的水汽，使得周围形成了适合银耳生长发育的独特气候。

那段时间，刘健身边的叔叔伯伯、亲朋好友、包括邻居，所有人都在栽培银耳，刘健的童年也有很多时候是在菇棚里度过的，盖报纸、打水、烧炭、摘菇，都是他的日常。但很快大家就意识到作为个体户的风险。一旦银耳感染上细菌，就会整批坏掉，乡亲们两三个月的努力就白费了。不到两年时间，刘健身边的人就都不做银耳栽培了，父亲也在他读初中的时候外出务工了。

2020年，刘健回到家乡时，当地栽培银耳的已经很少有个体户了，有了更规范的体系，更大的规模。这里也成了中国食用菌之都，是全国栽培银耳的发源地和主产区。如今，古田县已经是国内最大的银耳商品化生产基地。

父辈们尝试的失败，曾让刘健犹豫是否选择做银耳。当时他在县城里的两套房，都需要还月供，一个月的开销不小，几乎到了背水一战的地步。但多年的电商经历教会了他凡事先做了再说。2020年10月，他创建了自己的第一个拼多多商铺，取名为丞悦食品旗舰店。

第十五天的时候，他就发现自己忙不过来了。从他大学到创业，他习惯了自己一个人单打独斗。刚开始创业时，他也赶着回复客户的消息、包装干货、下午送货，只想着赚点钱，把车贷和房贷还完。直到有1000多个订单需要48小时内发货，他才紧急招聘了10多个当地的工

人帮忙。

新的机遇与挑战

2020年春节，店铺迎来了销量高峰，拼多多一天将近上万个单子，还有

其他平台的订单，加上雇用的临时工有上百人，他看着这么多人在眼前忙碌，感受到更多的是一种恐慌，害怕哪天赚不到钱了，于是开始规划更多的商业模式。

这几年下来，他们要思考的不仅是食品安全问题，也不只是价格卖得低、产品好、服务到位就行了。如今，刘健开始提前预测客户的需求，培养客户的消费习惯，以此来发现新的消费增长点。

一个简单的银耳，已经更新迭代了七八代，被刘健和员工们开发出不同的套餐，他们从顾客打开快递那一刻开始设想场景，不方便泡发，他们就提前处理好；还需要购买其他搭配食材，他们就研发

李雨田表示，自然灾害综合风险普查开展以后，弄清了穿江管道的出水点位，彻底解决了困扰多年的汛期内涝问题，给我们企业吃了一颗定心丸，企业再也不用担心因为内涝导致停产停工了。

当前，全长5.6公里的梁公堤在瑞昌市19.5公里长江岸线上筑起了一道防洪防护墙。3月31日，第一次全国自然灾害综合风险普查媒体基层行活动走进码头镇梁公堤四号亭，中青报·中青网记者看到，江面船只来来往往，码头一派繁忙。

这块屏的触角伸到了乡村

乡村是防灾减灾救灾的神经末梢，也是整个应急管理链条上最薄弱的一环。事实上，这些末梢更需要这样的屏幕，一方面，通过数字化监测预防风险；另一方面，一旦发生危险，可以及时上报灾害信息，争取救援最早的几十分钟。

当前，这块屏幕的触角已经伸到了江西省九江市的一些乡村。

江西省九江市柴桑区岷山乡的15个村都有这样一块屏幕。这些村子的144个监控摄像头、76个应急广播、地质灾害自动报警系统、森林防火自动提示系统、山洪灾害预警系统等都连在了岷山乡社会治安综合治理中心的大屏幕上。

当孩子靠近岷山乡607个山塘中的任何一个，在岷山乡社会治安综合治理中心值守的80后岷山乡辅警许健就会第一时间通过当地的应急广播进行实时喊话劝阻孩子，或者通知当地的负责人，及时处理，防止孩子溺水。

入汛以后，许健每天还会通过应急广播定时播报一些防汛信息。

岷山乡平安楼95后应急干事李明峰表示，这块屏幕在当地的应急管理中发挥了大作用，其中最显著的就是，当接到报警信息或者提前发现了风险，不用再到现场或者通过电话一个通知，节省了很多时间，争取了更多处置风险和救援的时间。

瑞昌市也在容易发生溺水的水域安装了警戒摄像机及应急广播，平时可播放安全知识、防溺水常识。陈卫国表示，原来发生过溺水事件，今年以来，瑞昌市安装了人脸识别视播一体防溺水装备的水域未发生溺亡事件。这些水域全部在我们的掌控范围之内。

出户，科学精准为各项灾情研判提供有力帮助和便利，进一步完善了各项灾情预案及方案。

目前，江洲镇的数字化指挥系统仍在进一步建设中，一屏看水一屏管水一屏救灾正在逐步实现。

防灾减灾救灾的关键是人。王新丰表示，为了使这些大工程以及泵站有效运转，当地针对堤坝、泵站、救援，成立了三支专业队伍。进入汛期，堤坝大队每天都会巡查重要点位；在需要排涝时，专业管理泵站的队伍每天都有两人24小时不间断进行排涝作业。自然灾害瞬息万变，当地应急救援队伍亦是随时准备着。

这几年，我们解决了堤坝的问题，解决了排涝的问题，解决了崩岸的问题，解决牵涉到江州发展的关键问题安全问题。王新丰说，从前，江洲镇几乎是连汛必涝，经常是大堤保住了，圩内却一片汪洋，庄稼也就没有了，更谈不上老百姓的收成和收入了。

眼下，当地能及时排除洪水，确保农作物正常生长，改善了人民群众的生产生活环境，也保障了人民增产增收。在王新丰看来，这个事情做得让老百姓也满意，组织也放心，我们干部工作起来也更顺心。

4月1日，第一次全国自然灾害综合风险普查媒体基层行活动走进了江洲镇，乘坐轮渡过江后，记者看到，阳光之下，这个江心小镇金灿灿的，那是一望无际的油菜花，不少老百姓正在地里劳作。

与此同时，小镇生态旅游发展正在起步，不少游客开始涌向小镇。不久前举办的江洲第三届生态旅游节期间，数万人集聚这个小镇的大堤上，欣赏江洲镇的美景。

出搭配百合、莲子、冰糖之类的套餐；没有时间煮，他们就处理成只需要微波炉加热或者电饭煲煮。刘健摒弃了论斤卖银耳的传统模式，开始做精品小包装，让客户在消费成本变化不大的前提下，有了更多的消费体验。

这些都不只是单单一个团队可以完成的，商品看似简单的配件，背后需要更多的人工、设备以及供应链。有一新的概念刘健就马上去尝试，这些年他做电商一直有摸着石头过河的感觉，不知道这个事情到底有没有结果，但如果不去做肯定是没有结果的。

如今，公司逐渐步入了正轨，而且也有更多和刘健一样的人选择回到家乡。在当地普遍3000元月薪工资的环境下，他开出8000元的月薪吸引了更多大学生。目前40多人的公司里，大学生已经超过了三分之一。

公司也从1家店，开到了10家店，主要分布在4个电商平台上。刘健也放手将每一家店，交给一位店长单独管理。刘健会归纳总结不同电商平台的销售特点，去年，公司在拼多多、京东、抖音等平台的总销售额超过了5000万元，其中拼多多占据一半。

如今，和创业初期的想法不同，刘健有了新的目标。2023年销售额超过1亿元。