



一场就业攻坚战：三年十万大学生留银川

中青报·中青网记者 焦敏龙

23岁的潘玺不久前从宁夏职业技术学院机械设计与自动化专业毕业，现在宁夏小巨人机床有限公司从事机械加工生产。去年年底，他在学校组织的就业双选会上找到这份工作，毕业前没课的这半年时间就已经上岗了。

在宁夏回族自治区银川市，像潘玺这样的大专应届毕业生能找到自治区级百强企业的工作，算得上同学学历人群中较为理想的就业情况。

银川市就业与创业服务中心的数据显示，过去5年，来银川和留银就业的应届毕业生均未突破3万人，今年这一数据增加到3.6万人，占全区高校毕业生总数约60%。

与往年人社部门促就业规划不同的是，为加快建设人才创新创业示范城，银川市今年4月6日首次正式启动“十万大学生留银川专项行动”，提出用3年时间为这座城市留下10万名青年人才。就业规模扩容的背景下，一场就业攻坚战正在进行。

00后择业观更多元，兴趣爱好、薪酬、职场环境、上升空间都要考虑

高校组织的就业招聘会，是毕业生接触就业信息的第一站。宁夏大学计算机科学与技术专业本科毕业生李春纪，也是在去年11月的校园招聘会上找到了一家银川新能源头部企业的工作，月薪6000元。这样的收入，在当地同学学历人群中，算中上水平。对于就业问题，他的想法是“先就业再择业”，“找工作不能太挑，这家公司解决食宿问题，先有一份能保障生活自给自足的工作也不错。”

据了解，银川2022年的新材料、新能源、新食品“三新”产业产值增长37%，发展态势强劲。宁夏职业技术学院工业工程学院团委副书记张帅宗介绍，学校近几年毕业生的就业情况不错，签约当地“三新”企业的，月收入通常能有八九千元。

今年，银川还有许多职业院校毕业生

在新兴就业领域找到了人生第一份工作。18岁的于阿舍刚从银川市技工学校电子商务专业毕业，6月7日，她在学校组织的“实习+就业”双选会上，应聘到宁夏杞里香枸杞有限责任公司，成为一名枸杞产品电商主播。

在校期间，于阿舍在运营实训室学过直播销售技能。在她看来，电商行业依旧在蓬勃发展，“钱”景广阔，“电商主播要与网友隔屏互动交流、解答‘粉丝’提问，能锻炼自己的社交和团队协作能力”。

不过，当地新兴就业领域的薪资待遇通常随业绩浮动，公司给予于阿舍开出的月薪在3000-5000元，视业绩而定。她说，相比一线城市，银川私企的薪资水平确实较低，暂时先在这里工作，对于刚毕业的年轻人来说，得过紧日子。

00后找工作，看重什么？选择留银就业，潘玺说，因为父母在中卫市中卫县，银川离家近，比起其他省会城市，就业形势和生存压力不算太大。上招聘会找工作，他对岗位有4个衡量标准：离家近方便照顾父母、工作环境、职场发展前景、待遇福利。

于阿舍说，比起祖辈父辈找工作要考虑养家糊口，她更多考虑的是先顾好自己的生活，“首选感兴趣的工作岗位，另外要看职场上升空间有多大”。

李春纪从小在青海固原地区长大。从地级市到首府就业，他的首要考虑因素并非薪资待遇，“前期能保障维持基本生活就好”。“其实未来职场成长空间有多大，取决于要在相对有前途的工作岗位上持续精进，才能让自己变得更优秀。”他说。

一揽子就业帮扶政策：生活补贴、住房保障、求职指导……

“10万名大学生留银川，首当其冲是解决他们的就业问题。”银川市委人才工作局副局长徐少辉介绍，今年，对于本科毕业生和大专中（技工）院校毕业生，当地推出的“真金白银”政策包括：前者进银川市企业就业，可申请两年每月800元的生活补贴；后者在当地重点企业一线技术技能岗位工作，可申请1年每月400元的生活补贴。



4月6日，宁夏回族自治区银川市委、市政府启动“十万大学生留银川专项行动”。图为启动仪式当天银川市举办的线下招聘会。

银川市委人才工作局供图

徐少辉解释说，重点产业指自治区“六新六特六优”产业及银川市“三新”产业、“两都五基地”相关产业；重点企业指包括天通银厦新材料有限公司、银川隆基硅材料等在内的区、市重点发展产业的龙头企业、中小民营企业等。一线技术岗位包括操作工、装配工、技术员、维修员、程序员、质检员、焊接工等；细分到工种则涵盖拉晶生产技工、自动化技术员、单晶操作工、切片操作工、软件研发技术员等。

徐少辉补充介绍，在住房保障方面，银川今年明确：新就业大学本科生可享受“拎包入住”的免租金人才公寓；18岁以上在当地无自有住房的新市民、新群体，可申请入住保障性租赁住房；大学生来银面试就业，能短期免费入住“青年人才驿站”。

为帮助毕业生早就业、就好业，截至5月底，银川市人社局已开展12场就业创业政策宣讲进校园活动、8场校园专场招聘会、1期大学生求职能力提升实训营。

今年，线上招聘仍是银川高校毕业生

求职的重要渠道。银川市就业与创业服务中心今年高频率使用开通的“银川就业”抖音公众号，讲解“三支一扶”高校毕业生政策、就业创业政策、高校毕业生灵活就业社会保险补贴政策、民营企业专场招聘会等，给高校毕业生送去沉浸式求职体验，截至5月底，共提供就业岗位17.62万个、为1.84万人顺利对接就业。

为充分做好稳就业和高校毕业生就业服务工作，今年“共青团促进大学生就业行动”启动以来，团银川市委也积极配合银川市人社部门，在对接用人单位招聘需求、发布就业信息、举办招聘活动、统计汇报就业情况等方面，做了大量就业服务工作。

一份规范体面的简历，是毕业生求职的第一块“敲门砖”。今年以来，团银川市委青发部部长杨柳青带着团干部与20余名求职技能薄弱的毕业生沟通了解求职意向、学习经历，帮助他们完善求职简历上的个人信息、教育背景、技能证书、自我评价等，比如，将空洞的个人评价描

述，细化修改为与求职岗位具体要求贴切的学业成果。

毕业生“慢就业”与企业缺人才现象并存 提升青年就业安全感是关键

家在固原市原州区的许婕（化名）前不久从宁夏师范学院化学系毕业，最近每天扎在图书馆复习，准备“二战”国考。大四这一学年，她依次参加过国考、省考、省直事业单位招聘、西部计划志愿者招募考试等。

谈及正在实施的“十万大学生留银川专项行动”，许婕说，自己和一些目前尚未就业的同学一样，觉得“考公才意味着能有更稳定的工作”，对招聘会兴趣不高，原因是固原与银川之间未通高铁、交通不便、不愿离家外出择业，也对银川“六新六特”产业、行业、企业了解不多，认为“进企业就是进工厂”，表示“宁愿晚点就业，也不想进厂子（工作）”。

中青报·中青网记者了解到，宁夏高

冒着高温卖冰粉，我们山顶见

喝着冰咖啡，畅饮也畅聊。

“户外游”正逐渐成为人们的一种生活方式。根据国家体育总局、国家发展改革委等八部门共同印发的《户外运动产业

发展规划（2022—2025年）》，截至2021年年底，全国户外运动参与人数已超过4亿人。人们选择徒步、骑行、自驾、露营等方式，身体力行地追求着自由与远方，户外经济也随之火了起来。

褚梦楠和他的合伙人刘爽（化名）在2021年支起了“山顶小摊”，“在山里摆摊这件事其实很多年前就想过，但因为工作一直比较忙，就没有去做。疫情开始后，就想着要么出去找点事儿干吧，去山里玩一玩。正好之前在四川认识的朋友教我做冰粉，我看山里很少有这种东西在卖，就想着先试试看看。”

“周末我们自己玩也得花个几百块，出来摆摊可能挣个几百块，油钱饭钱也就出来了。但其实也纠结了将近两个月到底要不要做这个。”负责制咖啡的刘爽说。

相较于徒步和骑行群体更多的山顶公路休息区，杨孟吉选择了一处河畔露营地作为自己摊位的“驻点”，“这边一般是家庭露营，带小孩儿来玩的比较多”。

杨孟吉的小摊有浓厚的露营风格，从桌椅到垃圾桶都是专业的户外装备，“我平时也比较喜欢在外边待着，喜欢户外这

种感觉。就想做做试试，把后后备箱好好布置布置，卖卖咖啡，给大家提供一个方便吧。毕竟能在这种地方喝上咖啡，还算是比较新鲜的”。

随着“户外游”的火爆，户外经济逐渐多元化。初期，从业者们“照猫画虎”地照搬城市中的小摊模式经营，从市场上购入基础的设备、原材料来摆摊。刘爽在创业前进行市场调研时“感觉他们不太专业，而且产品不太对得起价格”，便萌生了“产业升级”的想法，从咖啡生豆烘焙到最终的饮品出品力图“客制化”，“我爱好咖啡很多年了，家里也有专业的机器，在山里制作大众更容易接受的精品咖啡，为什么不试试呢？”

杨孟吉的后备箱咖啡也在不断升级，他研发出各种新奇的咖啡饮品，“我夫人喜欢尝试一些新的东西，平时在城里喝到了比较有意思的，在山里摆摊的时候就试着做一做，顾客评价也都挺好的”。记者看到，他的小摊除了最基础的美式咖啡和拿铁咖啡外，还能出品近期热门的“生椰拿铁”“气泡美式”等创意咖啡。

褚梦楠的职业是潜水教练，每当周末

和节假日就摇身一变成为冰粉摊主。“我一般白天晚上会把冰粉提前做好，制作其实不难，就是把市场买来的冰粉籽放在纱布里，泡在水中一点点手搓出来冰粉”。

除了山顶摆摊之外，褚梦楠和刘爽也频繁参与城里的各种市集活动，但二人直言，“市集摊位租金高，抽成比例大，忙活一天也赚不到什么钱”。不过通过参加市集，让品牌有了更高的知名度，“我在‘有街市集’就吃过他们家的冰粉，这次上山也是过来打卡一下‘正主’。”一位徒步爱好者在购买冰粉时说。

记者观察到，冰粉和咖啡的杯子上印着通往山顶公路的“路书”，另一侧贴着靛蓝毛笔字体的“北京”二字。爬到山顶，买杯咖啡举起拍照，让游客可以以充满仪式感地补充体力。

北京大学自行车队每周都会组织骑行活动，褚梦楠和刘爽的小摊的位置是骑行路线的打卡地之一，很多队员会在这里停下休息。“每次爬到山顶看到咖啡我一定买。”北京大学自行车队前队长冯涵予在接受记者采访时说，“有点儿仪式感”。

在北京市门头沟的一段盘山公路休息区，褚梦楠停好车子，支起帐篷，打开后备箱，将盛满冰粉的保温桶摆在帐篷下的长桌上，再将咖啡机插上户外电源，码好剩余的物料，抬手把招牌挂在帐篷沿，叫卖起冰粉和咖啡。

一些或骑行或徒步或开车到山顶的年轻人渐渐围了上来，在高温下吃碗冰粉，



6月11日，北京市房山区，一位摊主(右二)与顾客交谈。

中青报·中青网见习记者 田嘉硕/摄

中青报·中青网记者 孟佩佩

“我是如何一只手学好PPT的？”95后PPT设计师吴顺天说，“互联网可以放大人的努力，也链接了很多可能，再小的技能都有发挥的空间。”

曾经，失去右手的吴顺天在寻找兼职时一路碰壁。机缘巧合进入了PPT设计这一行，他从“小白”到创业成立自己的工作室，用了7年时间，他的工作室2022年全年收入超过了40万元。

在一场腾讯教育联合扬州残联日前开展的PPT线上培训班上，他用自己的经历鼓励残障青年，“找到一条适合自己的路，坚持下去，努力走下去很重要。不是说任何人都适合做PPT，但是每个人肯定都有自己喜欢的方面，找到这个点放大它，努力就可以了”。

蓬勃发展的数字经济催生了一大批新产业和新职业，为吸纳残疾人就业提供了更多选择。看似简单的PPT设计，也为吴顺天打开了一扇窗。他是如何“逆袭”的？

一个半月的学习练习后，他终于通过了兼职试稿

13岁时的吴顺天因意外车祸失去了右臂，自那以后，他的学习生活就面临种种不便和歧视，也曾让他一度怀疑自己“什么也做不好”。

2015年暑假，高中毕业的吴顺天拿到了江苏财经职业技术学院的录取通知书。自那时起，他就想着要通过兼职赚取大学的生活费，减轻家里负担。

没想到却一路碰壁：线下的兼职工作总因身体原因被拒绝，线上兼职机会更少，好不容易应聘了刷单和打字员，还遇到了需要交“会费”的骗局。

不过，他并没有放弃。偶然一次和正在创业做PPT定制的同学聊天，让吴顺天了解到，原来PPT设计也可以成为一门生意：在线完成设计即可交付，设计费用每页两元。

尽管并没有接触过PPT，但他感觉自己也能做。进行了简单学习后，吴顺天去试稿。但这一时期，他对PPT的理解过于简单，只会铺陈大段文字，缺少排版、配图等设计。试稿没有通过，他没有获得兼职机会。

吴顺天没有气馁。为了提升技能，他搜索并加入了一个官方培训课程的学习交流群QQ群。通过腾讯课堂试听了一节公开课，吴顺天便开始一边线上听课学习，一边检索网上的信息进行自学。

新的难题又出现了：“熟悉软件功能就花了很长时间，比如讲到某一功能时，看过视频后需要用软件再次操作一遍才能掌握，边学边练，耗费的时间要更长。”

吴顺天告诉记者，高阶设计涉及图片和模板设计，只有左手的他无法同时操作

键盘和鼠标滚轮来绘制，“甚至无法画出一个正圆或正方形”。一开始使用台式电脑，他需要用重物压住Shift键来辅助操作，但这样效率极低。后来，吴顺天用早期兼职的收入，购买了一台二手笔记本电脑，单手就可以操作触摸板绘制各种图形，问题才得以解决。

一个半月的学习练习后，吴顺天终于通过了兼职试稿。他接到的第一份PPT设计订单，是一份30多页的PPT，总价为120元。他的设计稿费也从两元/页涨到了5-10元/页。

随着稿费一同上涨的还有信心和勇气。“这件事的意义对我来说是很重大的，让我感觉我还是有一点用，能做一些事的”。

在大学这段时间，他的PPT设计兼职月收入达到了2000-3000元不等，基本能够满足日常生活学习所需费用。

从兼职到开一间自己的工作室，他想鼓励更多残障人士追梦

大学毕业后的吴顺天按部就班地找了一份工作。“但工资低，岗位没有太多成

长，我还是希望全职做PPT设计定制。”有了这样的想法，吴顺天开始着手准备开设自己的工作室。“家里也支持我，男生还是要出去闯一闯。”

他也明白，随着几年的发展变化，“客户的审美不一样了，需求也在变，价格也在变，我们要花更多时间和心血去完成每一单任务了”。于是，他一边陆续接单，一边重拾线上学习，打磨自己的技术。

2019年9月，吴顺天投入了自己大学兼职攒下的全部积蓄，和朋友一起筹集了5万元启动资金，在江苏淮安成立了一家PPT设计公司，通过网店接单。

由于早期资源有限，加上缺乏经营经验，他们的创业遇到了很大困难。公司启动后的前3个月，一直处于零星订单的亏损状态。

如何获客再次难住了吴顺天。那段时间，他和朋友去网络贴吧、QQ群不断留言，介绍自己的业务。一番操作后，公司的订单稍有好转，但收入远不足以平衡开支。

幸运的是，坚持下来的他们获得了一些业内朋友的帮助，帮网店进行了专业的运营推广后，亏损3个月的网店终于有了起色，业务量也急速加大。

2020年，为了寻求更好的发展，吴顺天将公司搬到南京，“来到南京第一个月我们就获得了第一笔过万的订单，开心坏了。这一客户也从此成了长期合作伙伴”。

吴顺天称，当时考虑到是第一个大客户，又是南京本地的，“我们就想服务好，还上门拜访了客户，原本大概可以十天做完，我们连做带修改、带调整，差不多花了大概一个多月，只要在合理要求范围内，我们能做的都做了”。

在吴顺天看来，“性价比高，可以接急单，能熬夜”成了他们打动客户的核心竞争力。他坦言，“我们不会一上来就跟着客户谈价格，而是会在深入了解沟通客户需求后再谈价格，用真诚来沟通，最终的目的还是在需求范围内把事情做好”。

这期间，吴顺天既是设计师、客服还是运营人。从线上走到线下，他与新客户面对面沟通细节时，有时也会地问道，“你的手怎么回事”“会不会影响PPT设计”？吴顺天慢慢调整心态，将这件事看作挑战。当客户合作过一次看到最终成品之后，便不会再问这样的问题。

就这样，他们留下了许多老客户，老

校一些想就业或刚就业不久的毕业生，对就业信息掌握不足，特别是对银川今年推出的生活补贴、住房保障等就业帮扶政策了解不够深入。潘玺、李春纪等人即使符合条件，也并未深入了解和主动申请。

就业的核心要靠发展经济与调优产业结构。北方民族大学、宁夏师范学院等高校中一些愿意到企业就业的毕业生反映，“十万大学生留银川专项行动”的相关招聘会岗位，侧重为“三新产业”“六新六特六优产业”等重点产业企业吸纳技术型人才，文科专业毕业生能应聘的岗位不多。

蔡荣是银川市西夏区金波北街的一家商业综合体管理公司人事行政主管。她介绍，去年公司新招聘员工29名，今年用人需求近50人，包括营运助理、市场助理、人事行政助理等岗位，薪酬是3300-4500元。

虽然今年开出的薪资待遇已比前3年有所增加，但蔡荣说也有一些综合条件较适宜的求职毕业生，仅觉得薪酬低就放弃了面试机会，“公司因此出现了部分人才流失”。

位于银川的宁夏凯信特信息科技有限公司是一家自治区“小巨人”企业，拥有一支青年“网络安全医生”队伍。人事行政中心主管高红介绍，公司今年用人需求约100人，包括评估、渗透、取证工程师等岗位，目前招到的12名高校毕业生已入职见习工程师岗位，月薪3000-4500元，“公司对复合型人才、网络安全资深技术人员、销售人才求贤若渴，但高校毕业生留银意向尚低”。

在银川热火朝天的线下招聘会、就业直播带岗活动中，一边是部分求职毕业生找不到满意的工作，另一边有招聘企业招不到合适的人。对此，参与过多次毕业生就业面试的蔡荣说：“用人单位有责任逐步完善工作机制、就业环境和待遇，真正留住人才；也希望高校继续加大力度，将就业指导贯穿学生学业全过程，通过课程讲座、个体咨询、朋辈辅导、实习实训等形式，帮助学生更好地了解职业环境，提前做好求职预期和职业规划。”

最近，宁夏理工学院毕业生何宇曦（化名）正在银川找工作，已主动放弃了“上六休一”“非早九晚六”及薪酬低于3500元的工作面试。但对于就业，他心态乐观，每次投递简历、参加线下笔试面试，她都记着中国政法大学刑事司法学院教授罗翔在一个视频里说的，“人在找工作的时候，要做积极的准备，积极投递简历、积极地面试。当一份offer向你砸来，你就从小事做起，不要好高骛远。”

山顶冰粉的价格在25元上下，可以选择多种辅料和果酱，北京大学自行车队女队队长吴芷婧选择了芒果冰粉，“我已经骑车爬了这么远上来了，就算这冰粉不好吃我也觉得它好吃。虽然价格并不算实惠，但是考虑到这些设备、物料还有运上来的成本，我也很乐意去为它埋单”。

与杨孟吉一起打理工摊的，还有他的母亲和妻子，他们主打“随玩随卖”的模式，“不当生意做，就是玩，图一个心情”。在生意闲暇时，3个人和朋友会围坐在桌边远眺山景，聊聊天，有的顾客也会加入其中。

这些坐落在近郊山野的小摊小店正成为青年社交的新媒介。在城里咖啡店买一杯咖啡，顾客注意力更多地放在“喝什么”，而在这里，可能思考更多的是“聊什么”。用一碗冰粉、一杯咖啡开启一个话题，制作饮品的那个人是老板，但更像朋友。

“咖啡+社交”就是杨孟吉的初衷，“能接触到更多人，交更多朋友。比如今天来一个顾客，聊一聊他是什么样的人，做什么行业的，明天又能遇到一个不同的人，就感觉挺有意思的。”杨孟吉说，“就像刚才朋友们找我们聊天，褚梦楠和刘爽的位置是骑行路线的打卡地之一，很多队员会在这里停下休息。”

“每次爬到山顶看到咖啡我一定买。”北京大学自行车队前队长冯涵予在接受记者采访时说，“有点儿仪式感”。



扫一扫 看视频

失去右手的他创立PPT工作室 年收入超40万元

客户又不断为他们介绍新客户。业务忙了起来，工作室合作设计师也从最初的两人发展为将近10人。“学习不进则退，我们还是要去学习好的设计思路，好的沟通方式，包括搜集一些更好的素材，不断迭代。”

职友集数据显示，2023年PPT设计师的招聘职位数量较2022年增长442%，其中学历要求大专占60.9%，本科占32.4%。对于经验要求，最多的是3-5年，占比42.6%。

在吴顺天看来，PPT设计定制的市场需求很大，“尽管飞速发展的人工智能技术和ChatGPT的出现，会造成一定程度的影响，但影响的仅仅是低端市场，美感、设计思路等还是需要人工来完成并赋予设计”。

也因此，他在成为PPT线上培训公益课讲师后，鼓励残障学员勇敢迈出学习的第一步。“再小的技能都有发挥的作用，但最重要的是要先建立自信”。

吴顺天说：“生活虽然给我关闭了一扇窗，但也给我带来很多惊喜。一路走来，我得到了很多人的帮助。我也希望用我的故事和经历，帮助或鼓励更多正在路上拼命奔跑的人。”